

PATRICIO IGNACIO ORTEGA QUIROZ
INGENIERO COMERCIAL, EXPERTO EN ESTRATEGIAS COMERCIALES
Fecha de Nacimiento: 21/04/1986
Estado Civil: Soltero
Dirección: Canelillo 251, Maipú, Santiago
Celular: 959223125
Email: patricioortega.q@gmail.com

Perfil Profesional

Ingeniero Comercial con 2 años de experiencia en el área comercial sector privado. Fuerte interés en liderar o ser parte de grandes desafíos. Experto en gestionar relaciones comercial con proveedores y clientes, supervisión y coordinación del personal. Orientado a resultados y a la toma de decisiones oportunas, capacidad de liderar, fomentar el trabajo en equipo para el logro de resultados de alto desempeño, asume con responsabilidad desafíos y metas, flexible, adaptabilidad a los cambios, dispuesto a aprender y perseverante

Experiencia Profesional

05/2015 – 10/2015 **Empresa Actual:** QA/QC Inspecciones
Cargo: Product Manager (Reemplazo 6 meses)
Reporta a: Gerente Comercial

Principales responsabilidades:

Encargado de desarrollar los planes de negocios y reuniones con clientes con el fin de dar a conocer las líneas de productos. Responsable del desarrollo y comercialización de la principal línea de productos “GALGAS” así como de los subproductos de esta línea, además responsable de productos para la inspecciones de estructuras llamado “maletín de inspector para estructura” entre otras.

- Logré identificar nuevas oportunidades de negocio rentable, desarrollando una base de datos con potenciales clientes, ahorrando un costo importante para la empresa.
- Logré reuniones exitosas con clientes del rubro industrial, con el fin de dar a conocer el producto y logrando su respectiva compra.
- Genere propuestas de productos en base al conocimiento del mercado.

11/2014 – 02/2015 **Empresa anterior:** CORFO
Cargo: Ejecutivo de Operaciones (Proyecto 4 Meses)
Reporta a: Supervisor de Operaciones.

Principales responsabilidades:

Responsable de la emisión de certificados de elegibilidad del programa FOGAINV (Fondo de Garantía Estatal), la revisión de antecedentes, declaración jurada y pagares.

- Logré revisar la documentación antes del tiempo previsto, el cual se realizó en 3 meses y medio antes de lo pautado que eran 4 meses.
- Logré elaborar en conjunto con otro colaborador más de 10.000 certificados de elegibilidad y auditamos el programa de reprogramación deuda-garantía CORFO en 15 días.

07/2013– 09/2014 **Empresa anterior:** QA/QC Inspecciones
Cargo: Asesor Comercial
Reporta a: Gerente General

Principales responsabilidades:

Responsable de llevar la estrategia y relación con empresas del rubro servicio de ingeniería, con el objetivo de aumentar la penetración, posicionamiento y fidelización de los clientes. Supervisión y coordinación del personal para las visitas a terreno y elaboración de informes comerciales para la gerencia.

- Logré aumentar los niveles de ventas en un 20% por medio de la alianza estratégica con una empresa internacional.
- Logré coordinar las labores del personal cumpliendo las metas a pesar del poco personal asignado.
- Logré supervisar y capacitar al personal en terreno, logrando mejorar el servicio y el trato con el cliente.

01/2013– 03/2013 **Empresa anterior:** QA/QC Inspecciones
Cargo: Practica Profesional
Reporta a: Jefe de Finanzas.

Principales responsabilidades:

Encargado de apoyar el proceso de facturación y la cobranza; emitiendo informes como estados de pagos, ingresos de órdenes de compra, flujos semanales, cotización de productos y servicios de inspección.

- Logré realizar cotizaciones de productos y servicios de inspección alcanzando en muy poco tiempo los objetivos deseados.
- Logré realizar e interpretar balances financieros de manera efectiva.

Formación Académica

Graduación: Ingeniero Comercial – Universidad Santo Tomás – 2014

Post-Grado: Diplomado en Dirección Comercial y Ventas – Universidad de Santiago de Chile, Vespertino- en curso.

Programa:

- Investigación de mercado.
- Planificación Estratégica
- Gestión Estratégica de Marketing y Ventas
- Dirección de Equipos Comerciales.
- Desarrollo de Habilidades de Negociación.
- Finanzas y Control de Gestión Comercial

Idiomas

- Inglés : Intermedio

Desarrollo Profesional

- 2015- Curso de Negociación Exitosa y Habilidades Esenciales- **Universidad de Michigan (Online)**.
- 2014- Curso básico de Community Manager- **La asociación española de Profesionales de Social Media**.
- 2014- Conocimiento de Norma ISO 9001, Sistema de Gestión de Calidad- **QA/QC Inspecciones**.
- 2013- Seminario Zoom Digital- **Casa Piedra**.

Otros

- | | |
|------------------------|------------------|
| ➤ Manejo SPSS | Nivel Básico |
| ➤ Manejo Stata | Nivel Básico |
| ➤ Manejo Project | Nivel Básico |
| ➤ Manejo Access | Nivel Intermedio |
| ➤ Manejo de SharePoint | Nivel Avanzado |
| ➤ Manejo Office | Nivel Avanzado |

Disponibilidad Inmediata